



Account Manager / Business Developer Hamburg

Fashion, Workwear & Accessoires

Die französische Gruppe Top-Tex entwickelt die Kariban-Brands und bietet seit mehr als 25 Jahren Arbeitsbekleidung, Werbetextilien sowie Accessoires von über 40 Marken in ganz Europa an. Wir sind Marktführer in Frankreich und in den Benelux-Ländern.

Wir suchen eine(n) **Account Manager(in) mit guten Französischkenntnissen** für den Auf- und Ausbau der Kundenbeziehungen für Hamburg und das PLZ-Gebiet 2

AUFGABENGEBIET

- Auf- und Ausbau der Kundenbeziehungen

Unsere Kunden sind Wiederverkäufer und Spezialisten für Workwear, Siebdruck, Digitaldruck, Textilstick.

IHR PROFIL

- Kundenorientierung und sehr gutes Zeitmanagement
- Hohe Reisebereitschaft & Engagement
- Gute Französischkenntnisse für die Zusammenarbeit mit dem Team in Belgien
- Wohnsitz in Hamburg oder näherer Umgebung

WIR BIETEN

Eine fundierte Einarbeitung in Ihren neuen Job erfolgt in Belgien.

Die Entwicklung Ihrer Karriere in einer erfolgreichen und stabilen Firma.

Wir freuen uns auf Ihre Bewerbung!
Valérie Giansily, info@duesseljob.de